

Salgsingeniør til stålkonstruktioner

Et spændende job, hvor du dels skal vise gode forretningsevner og købmandsskab, så du sammensætter de rigtige tilbud og vinder ordren, og dels skal vise, at du kan vedligeholde og udvikle kundeporteføljen.

Du får, efter en grundig oplæring, ansvaret for egne stålkonstruktionsprojekter, hvor du skal udarbejde tilbud, sikre aftaleindgåelse og overdrage ordren til projekteringsteamet. Du skal forvente, at arbejde med stort overblik, på tværs af flere forskellige projekter, på samme tid. Langkjær Staalbyg har tidligere udført stålkonstruktionsopgaver til f.eks. Boxen og Lego House, og projekterne vil være store såvel som små, men alle kræver dit fokus, din faglighed og din evne til at skabe forretning.

Dine opgaver er blandt andet:

- Gennemgang af modtaget udbudsmateriale
- Opsøge supplerende informationer hos kunde, entreprenør, myndigheder eller andre interessenter
- Kalkulere materialer, timeforbrug m.m.
- Indhente tilbud fra egne leverandører/underentreprenører
- Udarbejde tilbud, præsentere dette for kunde og følge op på afgivne tilbud
- Salgsforhandlinger, indgå ordre- og entrepriseaftaler
- Overdrage ordrer til projektlederteamet og den tekniske organisation

Der er primært tale om et internt job, hvor din arbejdsplads er på kontoret i Vildbjerg, men der skal også forventes kundebesøg. Du indgår i salgsteamet, der afholder korte ugentlige møder for at holde hinanden opdaterede på afdelingens opgaver. Du refererer til Direktør Karsten Pedersen.

Du har lyst til salg, og kundekontakt. Du vil gerne arbejde med salg, tilbudsberedning og kalkulation af stålkonstruktioner. Du har en teoretisk uddannelse som ingeniør eller bygningskonstruktør, gerne nyuddannet, det vigtigste er, at du fagligt er klædt godt på til at levere den optimale kundesupport. Du skal have god forretningssans og skal være god til at strukturere, holde overblik, prioritere og vurdere. Du vil gerne lære at være god til forhandling, og se og finde løsninger til gavn for både virksomhed og kunde. Du motiveres af salg, er nysgerrig på nye projekter og tager gerne rollen med det opsøgende salg.

Virksomheden kan tilbyde et spændende job med gode udviklingsmuligheder samt et godt arbejdsmiljø i et team af dygtige og erfarne kolleger.

Løn efter kvalifikationer inkl. pensionsordning og sundhedsforsikring.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Bent Aage Madsen, **baam+**, på tlf. 20 74 62 15, som medvirker ved ansættelsen. Send din ansøgning hurtigst muligt til baam@baamplus.dk. Ansøgningerne behandles løbende.

Langkjær Staalbyg er en ordreproducerende virksomhed med ca. 85 medarbejdere, som projekterer, fremstiller og monterer bærende stålkonstruktioner til mange spændende og forskelligartede byggeopgaver til ind- og udland. Med fodfæste i det midtjyske, er automatisering og optimering af produktionen sammen med et godt håndværk og dokumenteret kvalitet en naturlig del af hverdagen hos Langkjær Staalbyg, så virksomheden fremstår som en ansvarsbevidst fagentreprenør. Se mere på www.staalbyg.dk

